MARCO FINCATI

METODO RQI

IL GIOCO INIZIATICO DEL DENARO

PERCHÉ IL TUO PROBLEMA ECONOMICO
NON È IL DENARO.
È QUALCOSA DI PIÙ PROFONDO.



LA VERITÀ SUL DENARO CHE NESSUNO
TI HA MAI SPIEGATO

IL GIOCO INIZIATICO DEL DENARO

Introduzione.....**2**
Capitolo 1: Il tuo problema economico non è il denaro.....**6**
Capitolo 2: Il Denaro Amplifica Chi Sei.....**9**
Capitolo 3: Stai Cercando di Risolvere un Problema Interno con una Soluzione Esterna.....**13**
Capitolo 4: Il Gioco delle Mille Trappole™.....**18**
LA TRAPPOLA DEL "NON È MAI ABBASTANZA"..... 19
LA TRAPPOLA DEL CONFRONTO..... 19
LA TRAPPOLA DELLO STATUS.....20
LA TRAPPOLA DELLA SICUREZZA..... 21
LA TRAPPOLA DELL'IDENTITÀ.....21
Capitolo 5: Il Gioco Inconscio del Denaro™.....**24**
REGOLA INVISIBILE #1..... 25
REGOLA INVISIBILE #2..... 25
REGOLA INVISIBILE #3..... 26
REGOLA INVISIBILE #4..... 27
Capitolo 6: Le 4 Prove del Gioco Iniziatico del Denaro.....**29**
PROVA #1.....30
PROVA #2.....30
PROVA #3..... 31
PROVA #4.....31
CONCLUSIONI..... **33**

Introduzione

Se stai leggendo queste pagine, probabilmente desideri migliorare la tua situazione economica.

Forse vorresti guadagnare di più.

Forse vorresti maggiore libertà.

Forse vorresti smettere di preoccuparti continuamente del futuro.

O forse senti semplicemente che il tuo potenziale è molto più grande dei risultati che stai ottenendo oggi.

Qualunque sia il motivo che ti ha portato qui, lascia che ti faccia una domanda.

Se domani mattina sul tuo conto comparissero improvvisamente 2 milioni di euro...

quanti dei tuoi problemi sparirebbero?

Probabilmente molti.

Ma tutti?

Fermati un istante prima di rispondere.

Perché questa domanda è molto più importante di quanto sembri.

Molte persone sono convinte che il denaro sia la soluzione.

Che basti averne di più per eliminare paure, tensioni, insicurezze e conflitti.

Eppure la realtà sembra raccontare una storia diversa.

Esistono persone con grandi disponibilità economiche che continuano a vivere nell'ansia.

Persone che hanno raggiunto il successo eppure non si sentono libere.

Persone che hanno accumulato ricchezza e continuano a sentirsi insicure.

Com'è possibile?

La risposta potrebbe sorprenderti.

Perché il problema economico delle persone raramente è il denaro.

Il denaro è semplicemente la parte visibile di qualcosa di molto più profondo.

La punta dell'iceberg.

Il sintomo.

Non la causa.

Negli anni ho osservato migliaia di persone affrontare sfide apparentemente diverse.

Alcune avevano problemi economici.

Altre problemi relazionali.

Altre ancora vivevano una profonda mancanza di direzione.

Ma sotto la superficie continuavo a vedere gli stessi schemi ripetersi.

Le stesse paure.

Gli stessi conflitti.

Gli stessi autosabotaggi.

Gli stessi desideri che si trasformavano in rincorse infinite.

È stato allora che ho iniziato a comprendere qualcosa di fondamentale.

Le persone non soffrono perché hanno pochi soldi.

Soffrono perché vivono all'interno di un sistema invisibile che continua a generare gli stessi risultati.

Un sistema fatto di convinzioni.

Paure.

Stress.

Desideri inconsapevoli.

Programmi automatici.

E soprattutto di regole che quasi nessuno vede.

Io lo chiamo:

IL GIOCO INIZIATICO DEL DENARO.

Perché il denaro non è semplicemente una risorsa economica.

È uno dei grandi giochi iniziatici della vita.

Un gioco pieno di prove.

Di trappole.

Di illusioni.

Di lezioni.

E fino a quando non inizi a comprenderne le regole...

continuerai a giocare senza sapere davvero a cosa stai giocando.

Nelle prossime pagine scoprirai perché molte persone continuano a correre senza arrivare mai davvero dove desiderano.

E soprattutto scoprirai perché la soluzione potrebbe essere molto diversa da quella che ti hanno insegnato a cercare.

Capitolo 1: Il tuo problema economico non è il denaro

Se chiedessi a cento persone quale sia il loro principale problema economico, probabilmente otterrei cento risposte diverse.

"Mi servono più soldi."

"Dovrei guadagnare di più."

"Non trovo le opportunità giuste."

"Se avessi più clienti starei meglio."

"Se il mercato fosse diverso..."

"Se avessi iniziato prima..."

La maggior parte delle persone guarda il problema da questa prospettiva.

Manca qualcosa.

Bisogna ottenerla.

E allora ci si mette alla ricerca.

Di una nuova strategia.

Di un nuovo lavoro.

Di un nuovo business.

Di una nuova opportunità.

Di un nuovo corso.

Di una nuova soluzione.

Eppure accade qualcosa di strano.

Molte persone riescono effettivamente a migliorare la propria situazione.

Guadagnano di più.

Ottengono risultati.

Raggiungono obiettivi che prima sembravano impossibili.

Ma dopo un po' si ritrovano esattamente nello stesso stato interiore.

Le stesse paure.

Le stesse tensioni.

La stessa sensazione di non avere abbastanza.

La stessa rincorsa.

Come se il problema avesse semplicemente cambiato forma.

Perché?

Perché nella maggior parte dei casi non stavano combattendo contro una mancanza di denaro.

Stavano combattendo contro qualcosa di molto più invisibile.

Un meccanismo che continua a generare gli stessi risultati indipendentemente dalle circostanze esterne.

Nel corso degli anni ho imparato a riconoscere questo schema.

Compare continuamente.

In persone diverse.

In situazioni diverse.

Con livelli economici completamente diversi.

Lo schema funziona più o meno così:

1. Ottieni qualcosa.
2. Aumentano i bisogni.
3. Aumentano le paure.
4. Aumenta lo stress.
5. Aumenta l'autosabotaggio.
6. Ritorni al punto di partenza.

E il ciclo ricomincia.

Magari con numeri diversi.

Magari con una casa più grande.

Magari con un conto corrente più grande.

Ma il meccanismo rimane identico.

Io lo chiamo:

CICLO DI SCARSITÀ INVISIBILE™

Perché la scarsità non è soltanto una condizione economica.

È uno stato mentale.

È una percezione.

È un modo di interpretare la realtà.

Una persona può avere poco denaro e sentirsi ricca di possibilità.

Un'altra può avere molto denaro e continuare a sentirsi “stretta”.

E finché questo ciclo rimane invisibile…

continuerai a cercare la soluzione nello stesso luogo in cui è nato il problema.

All'esterno.

La vera domanda quindi non è:

"Come posso fare più soldi?"

La vera domanda è:

"Quale meccanismo continua a riportarmi sempre nello stesso punto?"

Perché quando inizi a vedere il meccanismo…

inizi finalmente a vedere anche l'uscita.

Nel prossimo capitolo scoprirai uno dei più grandi equivoci della crescita personale e dell'educazione finanziaria.

L'idea che più denaro significhi automaticamente più libertà.

Capitolo 2: Il Denaro Amplifica Chi Sei

Esiste una convinzione molto diffusa.

Una convinzione così comune da essere diventata quasi invisibile.

È l'idea che il denaro sia la soluzione.

Che basti averne di più per sentirsi finalmente al sicuro.

Più tranquilli.

Più felici.

Più liberi.

Più realizzati.

In altre parole:

"Quando avrò abbastanza soldi, starò bene."

Molte persone costruiscono la propria vita attorno a questa convinzione.

Lavorano.

Corrono.

Si sacrificano.

Rimandano.

Resistono.

Sempre inseguendo quel momento futuro in cui finalmente tutto si sistemerà.

Ma c'è un problema.

Quel momento spesso non arriva.

Oppure arriva...

e non produce gli effetti sperati.

Perché il denaro può risolvere molti problemi pratici.

Può offrirti maggiori possibilità.

Può aumentare le tue opzioni.

Può ridurre alcune difficoltà.

Può rendere molte cose più semplici.

Ma non può eliminare automaticamente i conflitti che esistono dentro di te.

Non può cancellare la paura.

Non può creare fiducia.

Non può darti una missione.

Non può costruire identità.

Non può sostituire la coerenza.

Ed è qui che molte persone si confondono.

Perché scambiano uno strumento per una soluzione.

Il denaro non crea ciò che sei.

Amplifica ciò che sei.

Se dentro di te esiste chiarezza…

la amplifica.

Se esiste confusione…

la amplifica.

Se esiste fiducia…

la amplifica.

Se esiste paura…

la amplifica.

Se esiste una missione…

la amplifica.

Se esiste un conflitto...

la amplifica.

Ecco perché due persone possono ricevere esattamente la stessa opportunità e ottenere risultati completamente diversi.

Non perché il denaro sia diverso.

Ma perché è diverso il sistema interno che entra in contatto con quel denaro.

Una persona utilizza la nuova disponibilità economica per costruire.

Un'altra la utilizza per compensare.

Una investe.

L'altra spreca.

Una crea libertà.

L'altra crea nuove dipendenze.

Il denaro non ha cambiato chi erano.

Ha semplicemente reso più evidente ciò che erano già.

E questa è una delle lezioni più importanti del **Gioco Iniziatico del Denaro**.

Perché fino a quando continuerai a vedere il denaro come il traguardo...

rischierai di ignorare il vero lavoro da fare.

Il lavoro sulla tua identità.

Sui tuoi programmi inconsci.

Sulle tue paure.

Sui tuoi desideri.

Sulla tua coerenza.

È per questo che alcune persone passano tutta la vita a rincorrere il denaro senza sentirsi mai davvero libere.

E altre, pur attraversando difficoltà economiche, riescono a mantenere una direzione chiara e una forza interiore sorprendente.

Non dipende soltanto da quanto possiedono.

Dipende dal rapporto che hanno con ciò che possiedono.

E soprattutto dal rapporto che hanno con sé stesse.

La vera libertà non nasce quando il denaro arriva.

Nasce quando smetti di credere che il denaro possa sostituire ciò che solo la consapevolezza può costruire.

Ed è proprio qui che emerge uno dei più grandi errori che vedo commettere ogni giorno.

Le persone continuano a cercare fuori ciò che dovrebbe essere corretto dentro.

Nel prossimo capitolo parleremo proprio di questo.

Del motivo per cui milioni di persone cercano di risolvere un problema interno utilizzando esclusivamente soluzioni esterne.

Capitolo 3: Stai Cercando di Risolvere un Problema Interno con una Soluzione Esterna

A questo punto potresti pensare:

"Va bene. Ho capito che il denaro non è tutto. Ma resta il fatto che mi servono più soldi."

Hai ragione.

Non c'è nulla di sbagliato nel desiderare maggiore prosperità.

Nulla di sbagliato nel voler migliorare la propria situazione economica.

Nulla di sbagliato nel voler costruire più libertà.

Il problema nasce quando cerchiamo di usare il denaro per risolvere qualcosa che il denaro non può risolvere.

Ed è esattamente qui che milioni di persone rimangono intrappolate.

Perché invece di chiedersi:

"Cosa sta generando questi risultati?"

continuano a chiedersi:

"Quale nuova strategia dovrei provare?"

Così iniziano una ricerca continua.

Un nuovo business.

Un nuovo investimento.

Un nuovo corso.

Un nuovo progetto.

Un nuovo metodo.

Una nuova opportunità.

E per un po' sembra funzionare.

Arriva entusiasmo.

Arriva energia.

Arriva motivazione.

Poi però accade qualcosa.

L'entusiasmo diminuisce.

La motivazione cala.

I risultati rallentano.

Le vecchie paure ritornano.

E la persona ricomincia a cercare.

Un'altra strategia.

Un altro business.

Un'altra opportunità.

Un altro corso.

Un'altra promessa.

E il ciclo continua.

Per anni.

A volte per decenni.

Nuova strategia.

Stessi risultati.

Perché?

Perché il problema non era la strategia.

Era il sistema che stava utilizzando quella strategia.

Immagina una persona che cambia continuamente automobile perché la macchina continua a tirare verso destra.

Ne prova una nuova.

Poi un'altra.

Poi un'altra ancora.

Senza accorgersi che il problema non è l'automobile.

Il problema è che continua a guidare con una mano sul volante e una sul freno.

Assurdo?

Eppure è ciò che fanno moltissime persone.

Una parte di loro desidera prosperità.

Un'altra parte teme la responsabilità che comporta.

Una parte desidera libertà.

Un'altra parte desidera sicurezza.

Una parte vuole espandersi.

Un'altra parte vuole restare nascosta.

Una parte vuole cambiare vita.

Un'altra vuole che tutto rimanga com'è.

E quando queste forze iniziano a tirare in direzioni opposte...

nasce il conflitto.

Nasce l'incoerenza.

Nasce l'autosabotaggio.

Non perché la persona sia sbagliata.

Non perché non sia abbastanza intelligente.

Non perché non abbia abbastanza volontà.

Ma perché il suo sistema interno sta inviando segnali contraddittori.

E allora accade qualcosa di curioso.

La persona continua a investire energia nel tentativo di cambiare i risultati esterni...

senza accorgersi che la vera origine di quei risultati continua a rimanere intatta.

È come cercare di svuotare una barca che imbarca acqua senza chiudere la falla.

Puoi continuare a togliere acqua per anni.

Ma finché la falla rimane aperta...

il problema continuerà a ripresentarsi.

Ecco perché una delle credenze più costose che puoi avere è questa:

"Mi serve soltanto una strategia migliore."

Molte persone hanno già abbastanza strategie.

Hanno già abbastanza informazioni.

Hanno già abbastanza conoscenza.

Ciò che spesso manca è la capacità di eliminare le interferenze che impediscono a quelle strategie di produrre il loro pieno potenziale.

Ed è proprio qui che il **Gioco Iniziatico del Denaro** inizia a diventare interessante.

Perché il vero nemico non è quasi mai quello che pensi.

Non è il mercato.

Non è l'economia.

Non è la concorrenza.

Molto spesso il vero nemico è invisibile.

E nel prossimo capitolo parleremo proprio di lui.

Del sistema di trappole che tiene milioni di persone intrappolate in una rincorsa continua senza che se ne rendano nemmeno conto.

Capitolo 4: Il Gioco delle Mille Trappole™

Quando le persone pensano al denaro, immaginano quasi sempre una risorsa.

Uno strumento.

Un mezzo per ottenere ciò che desiderano.

Ed è vero.

Il denaro è anche questo.

Ma c'è un altro aspetto di cui si parla molto meno.

Il denaro è uno straordinario amplificatore di trappole psicologiche.

Trappole invisibili.

Trappole che raramente vengono insegnate a scuola.

Trappole che non compaiono nei bilanci, nei conti correnti o nei libri di economia.

Eppure sono proprio queste trappole a determinare gran parte delle scelte che le persone compiono ogni giorno.

Nel corso degli anni ho iniziato a vedere uno schema ricorrente.

Persone diverse.

Età diverse.

Professioni diverse.

Situazioni economiche diverse.

Ma sempre le stesse trappole.

Per questo ho iniziato a chiamarlo:

IL GIOCO DELLE MILLE TRAPPOLE™

Un sistema invisibile di paure, desideri, stress e automatismi che porta le persone a correre continuamente senza uscire davvero dal ciclo.

Vediamone alcune.

◈ ◈ ◈

LA TRAPPOLA DEL "NON È MAI ABBASTANZA"

Molte persone credono di inseguire il denaro.

In realtà stanno inseguendo una sensazione.

La sensazione che finalmente sarà abbastanza.

Abbastanza sicurezza.

Abbastanza libertà.

Abbastanza tranquillità.

Il problema è che quel traguardo continua a spostarsi.

Quando guadagni mille…

pensi a duemila.

Quando raggiungi diecimila…

inizi a pensare a ventimila.

Quando ottieni ciò che desideravi…

appare immediatamente un nuovo obiettivo.

Non perché sia sbagliato crescere.

Ma perché il gioco ti convince che la soddisfazione si trovi sempre appena oltre il prossimo traguardo.

◈ ◈ ◈

LA TRAPPOLA DEL CONFRONTO

Oggi più che mai viviamo immersi nelle vite degli altri.

Guardiamo successi.

Risultati.

Automobili.

Vacanze.

Business.

Numeri.

Follower.

E lentamente iniziamo a misurare il nostro valore attraverso il confronto.

Ma il confronto è una partita impossibile da vincere.

Perché esisterà sempre qualcuno più avanti.

Più ricco.

Più famoso.

Più visibile.

Quando il confronto diventa il metro della tua vita, la prosperità diventa irraggiungibile.

Perché qualunque risultato ottieni smette immediatamente di avere valore.

◈ ◈ ◈

LA TRAPPOLA DELLO STATUS

Molte persone credono di desiderare una certa casa.

Una certa automobile.

Un certo stile di vita.

A volte è vero.

Ma molto spesso ciò che desiderano realmente è ciò che quell'oggetto rappresenta.

Riconoscimento.

Approvazione.

Valore.

Importanza.

Identità.

Il problema è che nessun oggetto può sostituire un'identità solida.

E quando proviamo a farlo, il bisogno ritorna continuamente sotto forme diverse.

◈ ◈ ◈

LA TRAPPOLA DELLA SICUREZZA

Questa è una delle più sottili.

Perché si traveste da prudenza.

Da responsabilità.

Da buon senso.

Ma spesso nasconde una paura più profonda.

La paura di cambiare.

La paura di rischiare.

La paura di diventare qualcosa di diverso da ciò che siamo stati fino ad oggi.

Così molte persone sacrificano il proprio futuro per proteggere una sicurezza che in realtà non esiste.

◈ ◈ ◈

LA TRAPPOLA DELL'IDENTITÀ

Questa è probabilmente la più importante di tutte.

Perché ogni persona possiede una storia.

Una definizione di sé.

Un'immagine di ciò che pensa di essere.

E inconsciamente tende a creare risultati coerenti con quell'immagine.

Se una parte di te crede di non meritare prosperità...

combatterà contro la prosperità.

Se una parte di te associa il denaro a colpa, conflitto o pericolo...

combatterà contro il denaro.

Se una parte di te crede che il successo appartenga agli altri...

combatterà contro il successo.

Non importa quante strategie utilizzi.

Finché l'identità rimane la stessa, il sistema tenderà continuamente a riportarti verso ciò che considera familiare.

◈ ◈ ◈

Ecco perché il problema non è il denaro.

Il problema è entrare in questo gioco senza comprenderne le regole.

Senza vedere le trappole.

Senza riconoscere i meccanismi che influenzano le tue decisioni.

Perché una trappola invisibile è molto più pericolosa di una trappola evidente.

La buona notizia?

Nel momento in cui inizi a vederla...

inizi a smettere di subirla.

Ed è qui che arriviamo a una delle scoperte più importanti dell'intero percorso.

L'esistenza di un sistema invisibile che continua a programmare il nostro rapporto con il denaro, la prosperità e la libertà.

Nel prossimo capitolo parleremo proprio di questo.

Del Gioco Inconscio del Denaro™.

Capitolo 5: Il Gioco Inconscio del Denaro™

A questo punto potresti iniziare a vedere il problema in modo diverso.

Forse stai iniziando a comprendere che il denaro non è soltanto una questione di numeri.

Che non si tratta semplicemente di guadagnare di più.

Che esistono meccanismi invisibili che influenzano continuamente le nostre scelte.

Ma c'è un livello ancora più profondo.

Un livello che opera sotto la soglia della consapevolezza.

Un livello che continua a guidare decisioni, comportamenti e risultati anche quando crediamo di stare agendo liberamente.

È ciò che io chiamo:

IL GIOCO INCONSCIO DEL DENARO™

Un sistema invisibile di convinzioni, paure e programmi automatici che influenza il nostro rapporto con prosperità, sicurezza, libertà e valore personale.

La maggior parte delle persone non si accorge nemmeno della sua esistenza.

Eppure ne subisce continuamente gli effetti.

Nel corso degli anni ho osservato quattro convinzioni fondamentali che si ripresentano in forme diverse praticamente ovunque.

Sono come le regole nascoste del gioco.

Più sono invisibili...

più potere hanno.

◈ ◈ ◈

REGOLA INVISIBILE #1

NON E' MAI ABBASTANZA

Questa è probabilmente la più diffusa.

Non importa quanto una persona possieda.

Non importa quanto guadagni.

Non importa quanto abbia ottenuto.

Dentro continua a percepire una mancanza.

Sempre qualcosa da raggiungere.

Sempre qualcosa da completare.

Sempre qualcosa da rincorrere.

È come correre verso l'orizzonte.

Più ti avvicini...

più si allontana.

Quando questa convinzione guida la tua vita, la prosperità diventa impossibile.

Perché la mente continua a percepire scarsità anche in presenza di abbondanza.

◈ ◈ ◈

REGOLA INVISIBILE #2

NE VOGLIO ANCORA

Molte persone vivono come se la vita fosse una gara permanente.

Sempre di corsa.

Sempre in ritardo.

Sempre verso il prossimo obiettivo.

La tranquillità viene rimandata.

La felicità viene rimandata.

La libertà viene rimandata.

Tutto viene spostato nel futuro.

Ma quando il futuro arriva...

il sistema crea immediatamente una nuova meta.

E la rincorsa ricomincia.

È una trappola perfetta.

Perché promette libertà...

ma produce dipendenza.

◈ ◈ ◈

REGOLA INVISIBILE #3

IL MIO VALORE DIPENDE DA CIÒ CHE POSSIEDO

Questa convinzione è molto più comune di quanto sembri.

Molte persone costruiscono inconsapevolmente la propria identità attorno ai risultati.

Al fatturato.

Alla posizione sociale.

Al riconoscimento.

Ai simboli esteriori.

Il problema è che quando il valore personale dipende dai risultati...

ogni perdita diventa una minaccia all'identità.

Ogni fallimento diventa una ferita.

Ogni confronto diventa una sofferenza.

La persona non sta più proteggendo il proprio denaro.

Sta proteggendo sé stessa.

E questo genera una pressione enorme.

◈ ◈ ◈

REGOLA INVISIBILE #4

PIÙ SOLDI RISOLVERANNO TUTTO

Questa è forse la più pericolosa.

Perché contiene una parte di verità.

E proprio per questo riesce a sopravvivere così a lungo.

Sì.

Più denaro può risolvere alcuni problemi.

Può aumentare le possibilità.

Può creare nuove opportunità.

Può migliorare molte condizioni della vita.

Ma non può risolvere automaticamente:

- ➢ la mancanza di direzione
- ➢ la paura
- ➢ il conflitto interiore
- ➢ la mancanza di identità
- ➢ l'incoerenza

Se questi elementi rimangono presenti…

il denaro finirà semplicemente per amplificarli.

Ed è per questo che alcune persone riescono a guadagnare molto senza sentirsi mai veramente libere.

◈ ◈ ◈

La buona notizia è che nessuna di queste regole è definitiva.

Non sono leggi della natura.

Non sono il tuo destino.

Sono programmi.

E come tutti i programmi possono essere osservati.

Compresi.

Aggiornati.

È proprio da questa comprensione che nasce il lavoro di **Ricchezza Quantica™**.

Perché non basta vedere le trappole.

Non basta riconoscere il gioco.

Occorre anche imparare a uscirne.

Ed è qui che entrano in scena **le Quattro Prove del Gioco Iniziatico del Denaro.**

Le quattro soglie che ogni persona è chiamata ad attraversare se desidera costruire una prosperità più libera, più stabile e più coerente.

Nel prossimo capitolo ti presenterò brevemente queste quattro prove.

Capitolo 6: Le 4 Prove del Gioco Iniziatico del Denaro

Se hai letto fin qui, probabilmente hai iniziato a vedere il denaro in modo diverso.

Forse hai riconosciuto alcune delle trappole.

Forse hai individuato alcuni dei programmi che influenzano il tuo rapporto con prosperità, libertà e sicurezza.

Forse hai iniziato a comprendere che il problema non è semplicemente il denaro.

Ma comprendere il problema è soltanto il primo passo.

Perché vedere il gioco non significa ancora saperlo giocare.

Ed è qui che inizia il vero viaggio.

Nel corso degli anni ho osservato che le persone che riescono a creare una prosperità più stabile e una maggiore libertà interiore attraversano quasi sempre alcune fasi fondamentali.

Non necessariamente nello stesso ordine.

Non necessariamente con gli stessi tempi.

Ma i principi di fondo sono sorprendentemente simili.

Per questo motivo ho organizzato **Ricchezza Quantica** attorno a ciò che chiamo:

LE 4 PROVE DEL
GIOCO INIZIATICO DEL DENARO

Non si tratta di semplici lezioni.

Si tratta di quattro passaggi di trasformazione.

Quattro soglie.

Quattro livelli di comprensione.

Quattro opportunità per uscire progressivamente dal vecchio gioco.

◈ ◈ ◈

PROVA #1

INDIVIDUARE LA TUA VERA MISSIONE

La maggior parte delle persone parte dalla domanda sbagliata.

"Quanti soldi vuoi guadagnare?"

Ma il Gioco Iniziatico del Denaro inizia da una domanda completamente diversa.

CHI SEI DAVVERO?

Cosa sei venuto a fare in questa vita?

Cosa ti fa sentire vivo?

Cosa ti mette in uno stato di amore, presenza e coerenza?

Qual è quella direzione che continua a chiamarti anche quando provi a ignorarla?

Perché prima viene l'essere. Poi viene l'avere.

Finché non scopri chi sei davvero, rischi di inseguire obiettivi che appartengono ad altri.

◈ ◈ ◈

PROVA #2

TRASFORMARE LA MISSIONE IN UNA REALTÀ COERENTE

Una missione senza una forma concreta rimane soltanto un'intuizione.

Il secondo passaggio consiste nel tradurre ciò che senti dentro in qualcosa che puoi vivere fuori:

un lavoro, un progetto, una relazione col denaro, uno stile di vita.

La materia viene dopo la frequenza.

◈ ◈ ◈

PROVA #3

ELIMINARE LE INTERFERENZE

Qui emergono i veri ostacoli.

Molte persone desiderano prosperità.

Ma inconsciamente la combattono.

"Non me lo merito."

"I soldi sono sporchi."

"Se ho successo perderò qualcosa."

Molti dei problemi che attribuiamo al mondo esterno nascono in realtà da interferenze che operano dentro di noi.

La terza prova consiste nel riconoscere e neutralizzare questi programmi invisibili.

◈ ◈ ◈

PROVA #4

INSTALLARE PROGRAMMI E COMPETENZE COERENTI

Non basta eliminare gli ostacoli.

Occorre costruire qualcosa di nuovo.

Focus.

Lucidità.

Leadership.

Capacità decisionale.

Gestione del denaro.

Perché la prosperità non è qualcosa che ottieni.

È qualcosa che diventi capace di sostenere.

◈ ◈ ◈

Naturalmente in questo breve documento sarebbe impossibile approfondire ciascuna di queste prove.

E non è nemmeno il suo scopo.

Il mio obiettivo era aiutarti a vedere qualcosa che spesso rimane invisibile.

Il fatto che il denaro non sia soltanto una risorsa.

Ma uno specchio.

Uno strumento.

Un acceleratore.

Uno dei grandi giochi iniziatici della vita.

E come ogni gioco...

ha regole.

Ha trappole.

Ha prove.

E soprattutto ha lezioni.

La domanda è:

Stai giocando consapevolmente...

oppure stai semplicemente reagendo alle regole che qualcun altro ha installato dentro di te?

CONCLUSIONI

Se questo documento ti ha fatto riflettere, ti invito a compiere un ultimo passo.

Ho preparato un breve sondaggio che mi aiuterà a comprendere meglio quali sono le principali sfide che le persone stanno affrontando oggi rispetto a prosperità, missione e libertà personale.

Le tue risposte mi saranno molto utili.

E potrebbero aiutarmi a rendere ancora più efficace il lavoro che sto preparando per le prossime settimane.

☞ COMPILA IL SONDAGGIO QUI

Grazie per aver dedicato il tuo tempo a queste pagine.

Ci risentiremo molto presto.

Marco Fincati